



Кошаєв Володимир Віталійович

КОНТАКТИ:

тел. +38 050-946-36-47

e-mail: vladimirkoshaev@gmail.com

ОСОБИСТІ ДАНІ

Дата народження: 28 вересня 1984 г.

Місто проживання: м.Київ.

ОСВІТА:

<u>2023 – т.ч.</u> <ul style="list-style-type: none">• спеціальність – «Публічне управління та адміністрування»;• кваліфікація – аспірант.	Класичний Приватний Університет, м. Запоріжжя
--	--

<u>2001 – 2006</u> <ul style="list-style-type: none">• факультет «Економіки та менеджменту»;• спеціальність – «Фінанси»;• кваліфікація – магістр з фінансів.	Донецький національний технічний університет
---	--

ДОСВІД РОБОТИ:

«ТОВ КОМФОРТДОМ»

2017 – т.ч.	Власник, Директор
-------------	-------------------

Напрямок діяльності – Будівництво, розробка дизайн-проектів, ремонтні роботи, виробництво м'яких та корпусних меблів

- Комплексне керування компанією;
- Формування всіх виробничих, організаційних, фінансових процесів;
- Організація, запуск, розвиток та контроль каналів продажів;
- Стратегічний розвиток компанії.

«Гуманітарно-Логістичний Центр»

2015 – 2016	Менеджер Проекту
-------------	------------------

Напрямок діяльності – надання допомоги населенню та організація роботи Центрів:

- Розробка концепції роботи гуманітарно-логістичних центрів;
- Узгодження та реалізація проекту на практиці;
- Організація закупівель та постачання продуктів харчування, побутової хімії та інш.;
- Взаємодія з державними органами влади.

ПАТ «СК «Альфа Страхування»

2011 – 2015	Директор з індивідуальних продажів та SME, Директор з регіональних продажів (Центральний офіс)
-------------	---

Напрямок діяльності – Індивідуальний бізнес та МСБ (малий, середній бізнес) компанії в цілому, координація роботи регіональної мережі:

- Участь в стратегічному плануванні і керуванні компанією;
- Безпосередньо керівництво регіональною мережею компанії;
- Бюджетування;
- Оптимізація бізнес процесів структури регіональної мережі;
- Відкриття і реорганізація центрів продаж на території України;
- Розробка нових продуктів і відкриття нових каналів продажів;

2010 – 2011	в.о. директора Донецького регіонального управління
2009 – 2010	Заступник Директора регіонального управління в м. Донецьк (Донецька та Луганська області) Департаменту регіонального розвитку

Напрямок діяльності – організація роботи центрів продаж регіонального управління:

- відкриття нових центрів продажів, навчання персоналу, організація роботи, контроль виконання планів;
- побудова ефективних комунікацій з партнерами компанії;
- пошук, запуск і контроль нових каналів продажів;
- керування роботи корпоративної та агентської лінії бізнесу;
- дослідження та аналіз регіонального ринка страхових і банківських продуктів.

НАУКОВІ ІНТЕРЕСИ ТА ПРОФЕСІЙНІ НАВИЧКИ:

- Економічний аналіз, маркетинг, схеми просування страхових та фінансових послуг;
- Методологія прийняття оптимальних управлінських рішень;
- Техніка ведення переговорів на вищому рівні з комерційними структурами та державними органами;
- навички роботи в жорсткому конкурентному середовищі;
- компетенція в управлінні великим колективом робітників;
- Великий досвід командної роботи, комунікабельність, працездатність;

ДИСЦИПЛІНИ, ЩО ВИКЛАДАЮ:

- Ринок цінних паперів
- Зовнішньоекономічна діяльність
- Експертна оцінка товарів і послуг
- Стратегічне планування у підприємстві
- Інноваційне підприємництво

- Аналіз конкурентного середовища суб'єктів підприємництва